

OMC – Webinar Nürnberg

23. Juni 2021

14:00 – 16:00 Uhr



Zielsetzung

Den Umfang des Projekts verstehen

Ein gemeinsames Verständnis des PCP-Prozesses erreichen

Beratung mit potenziellen Anbietern von F&E-Lösungen für Gebäudesanierungen

Unterstützung des Aufbaus von Partnerschaften

Ihre Gastgeber



Alexander Nordhus

Stadt Nürnberg
Kommunales
Energiemanagement



Peter Pfeifer

Stadt Nürnberg
Kommunales
Energiemanagement

Agenda

1 Begrüßung und Einführung

- 2 procuRE Zielsetzung & Umfang
- 3 F&E - Beschaffung und Ausschreibungsprozess
- 4 *Fragen und Antworten zu Projekt und Prozess*
- 5 Informationen zum Gebäude in Nürnberg
- 6 *Fragen und Antworten zum Gebäude in Nürnberg*
- 7 Die nächsten Schritte



Alexander Nordhus
Kommunales
Energiemanagement



Etwa 90 % der bestehenden Gebäude werden im Jahr 2050 in Betrieb sein, ohne dass es einen konkreten Plan gibt, wie man den CO₂-Ausstoß dieser Gebäude auf nahezu Null senken kann

Das Problem

EU-EBENE

Gebäude sind für 40 % des Energieverbrauchs und 36 % der energiebedingten Treibhausgasemissionen verantwortlich

Die Renovierungsrate liegt bei 0,4-1,2 % pro Jahr und die Renovierungstiefe ist meist gering

Die Arbeitskräfte sind knapp bemessen und wahrscheinlich nicht ausreichend

STADT-EBENE –WIR STEHEN VOR DIVERSEN HERAUSFORDERUNGEN

Stark fragmentierter Sektor, der oft nur innerhalb nationaler Märkte agiert

Sehr große Anzahl von Technologien, zu denen von Beschaffern kein Fachwissen erwartet werden kann

Investoren nehmen eine hohe Komplexität der Systeme als höheres Risiko wahr und bevorzugen daher weniger anspruchsvolle Lösungen

procuRE widmet sich einer der größten Herausforderungen im Gebäudebereich und trägt zum Ziel der Dekarbonisierung des EU-Gebäudebestands bis 2050 bei

— Die Verbindung zwischen procuRE und EU-Politik

Renovation Wave - Der European Green Deal

Lösung der Herausforderungen im öffentlichen Gebäudebestand

Öffentlicher Sektor mit großen Gebäudebeständen als praktikable Möglichkeit zur Schaffung von Nachfrage

1. 35 Millionen ineffiziente Gebäude bis 2030 sanieren
2. Reduzierung der Emissionen um mindestens 55 % im Jahr 2030
3. Schaffung der Grundlagen für ein klimaneutrales Europa bis 2050
4. Nachhaltiges Bauen propagieren [...]

Gemeinsame Vergabe in Form einer vorkommerziellen Beschaffung (PCP) zur Förderung von Innovationen



Barcelona, Spanien



Eilat, Israel



Istanbul, Türkei



Nürnberg, Deutschland



Velenje, Slowenien



**Vila Nova de Gaia
(Porto), Portugal**



6 Beschaffer – 6 Länder
Verantwortlich für 21.000 Gebäude

**1 Herausforderung: Bestandsgebäude ohne
Energiebezug aus dem Netz betreiben**

**7,68 mio. € für externe
F&E-Dienstleistungen**

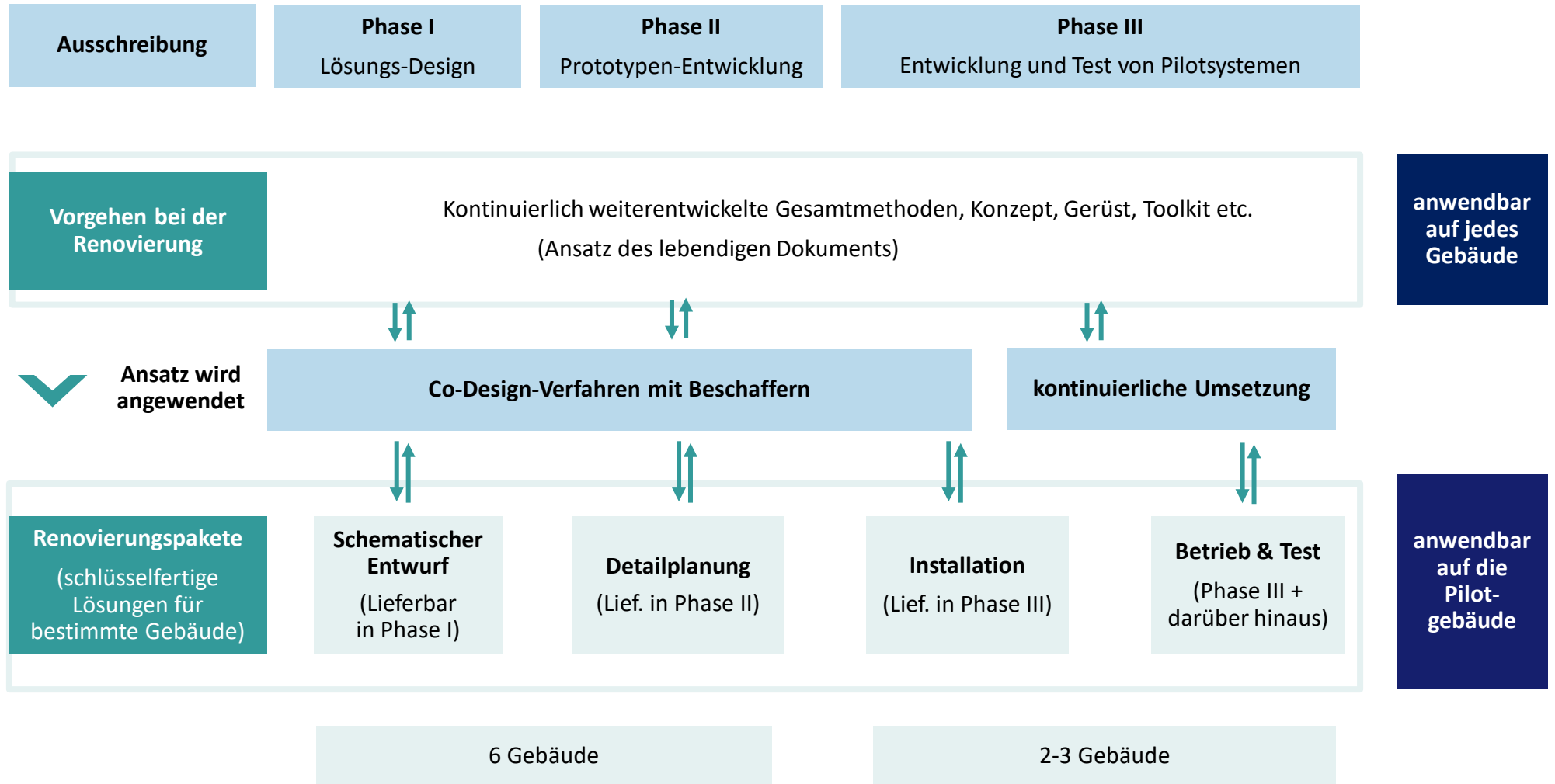
Vergabe in 3 phasigem Wettbewerb

3 Schulen + 3 Bürogebäude

Unsere Herausforderung an die Lieferanten besteht darin, einen neuen Ansatz für Renovierungen zu entwickeln und diesen im Laufe des Projekts an den Demonstrationsstandorten anzuwenden

Gemeinsame Herausforderung und erwartete Leistung

Vorläufig mit 01.06.2021



PCPs schaffen Anreize in Bereichen, in denen es keine ausgereiften Lösungen gibt, indem sie sowohl für Beschaffer als auch für Lieferanten die Risiken von Innovation vermindern.

Haupteigenschaften der vorkommerziellen Beschaffung (PCP)

WAS IST VORKOMMERZIELLE BESCHAFFUNG (PCP)?

WAS SIND DIE VORTEILE FÜR BIETER?

Instrument der öffentlichen Beschaffung von F&E-Dienstleistungen



Sie schaffen Chancen für Unternehmen, die Führerschaft in neuen Märkten zu übernehmen

Öffentliche Auftraggeber treten als anspruchsvolle Kunden auf



Schafft eine ausreichend große Nachfrage, um der Industrie einen Anreiz zu geben, in eine breite Vermarktung zu investieren

Hilfsmittel zur Innovation
(EC sieht Bedarf, aber kein Angebot am Markt)



Stufenweise Entwicklung und Erprobung von innovativen Ideen **unter realen Bedingungen**

Nutzen-Risiko-Teilung zu Marktbedingungen



Lieferanten behalten das **Recht am geistigen Eigentum**, Beschaffer erhalten unter eingeschränkten Bedingungen Zugang

Enge Zusammenarbeit mit sechs Auftraggebern die 21.000 Gebäude betreiben



Sichtbarkeit auf EU-Ebene

Agenda

- 1 Begrüßung und Einführung
- 2 procuRE Zielsetzung & Umfang**
- 3 F&E - Beschaffung und Ausschreibungsprozess
- 4 *Fragen und Antworten zu Projekt und Prozess*
- 5 Informationen zum Gebäude in Nürnberg
- 6 *Fragen und Antworten zum Gebäude in Nürnberg*
- 7 Die nächsten Schritte



Peter Pfeifer
Kommunales
Energiemanagement



procuRE zielt auf mehr als einmalige Lösungen ab; die Kernherausforderung ist ein neuer Ansatz für fortschrittliche energetische Sanierungen, gefolgt von der Anwendung in der realen Welt

Gemeinsame Aufgabe und wesentliche Anforderungen

DAS RAHMENWERK DER LÖSUNG ...

Entwickeln Sie Methoden und Werkzeuge, um jedes öffentliche Gebäude bezüglich Umrüstung auf 100 % EE-Versorgung zu bewerten



Entwerfen Sie Renovierungspakete mit fortschrittlichem Building Information Modelling (BIM)



Planen und modellieren Sie die kostenoptimierte Einbindung von Komponenten



Erarbeiten Sie ein Bewertungssystem, um Auftraggebern und Investoren eine übersichtliche Auswahl ihrer Optionen zu ermöglichen



Setzen Sie ein effizientes Co-Design-Verfahren ein, bei dem die Auftraggeber kein vollständiges oder tiefgehendes Fachwissen benötigen



Schlagen Sie Finanzierungs- oder Contracting-Modelle vor, die die Fähigkeit der Beschaffer erhöhen, die Renovierungswelle zu starten



... ANGEWENDET IN BESTEHENDEN GEBÄUDEN

100 % erneuerbare Energie-Erzeugung muss auf dem Grundstück des Gebäudes stattfinden und den gesamten Bedarf (Wärme, Kälte, Strom) abdecken

Die Bereitstellung von 100% erneuerbarer Energie folgt weitestgehend der Bedarfskurve (des Tages und über das Jahr)

Stellen Sie eine einfache Anpassbarkeit an unterschiedliche Vorschriften und Bedürfnisse bei der Energienutzung sicher

Nutzerverhalten und Komfortniveau werden vollständig berücksichtigt

Bieten Sie innovative und kosteneffiziente Schulungen für Gebäudebetreiber an, um einen optimalen Betrieb sicherzustellen

Bieten Sie Werkzeuge zum Betrieb und zur Wartung des Gebäudes aus der Ferne

procuRE ist technologieoffen

— Lösungskonzept

**Die
Käufergruppe
definiert das
Ziel und die
Vergabekriterien**

**Die Anbieter
definieren die
Lösung**

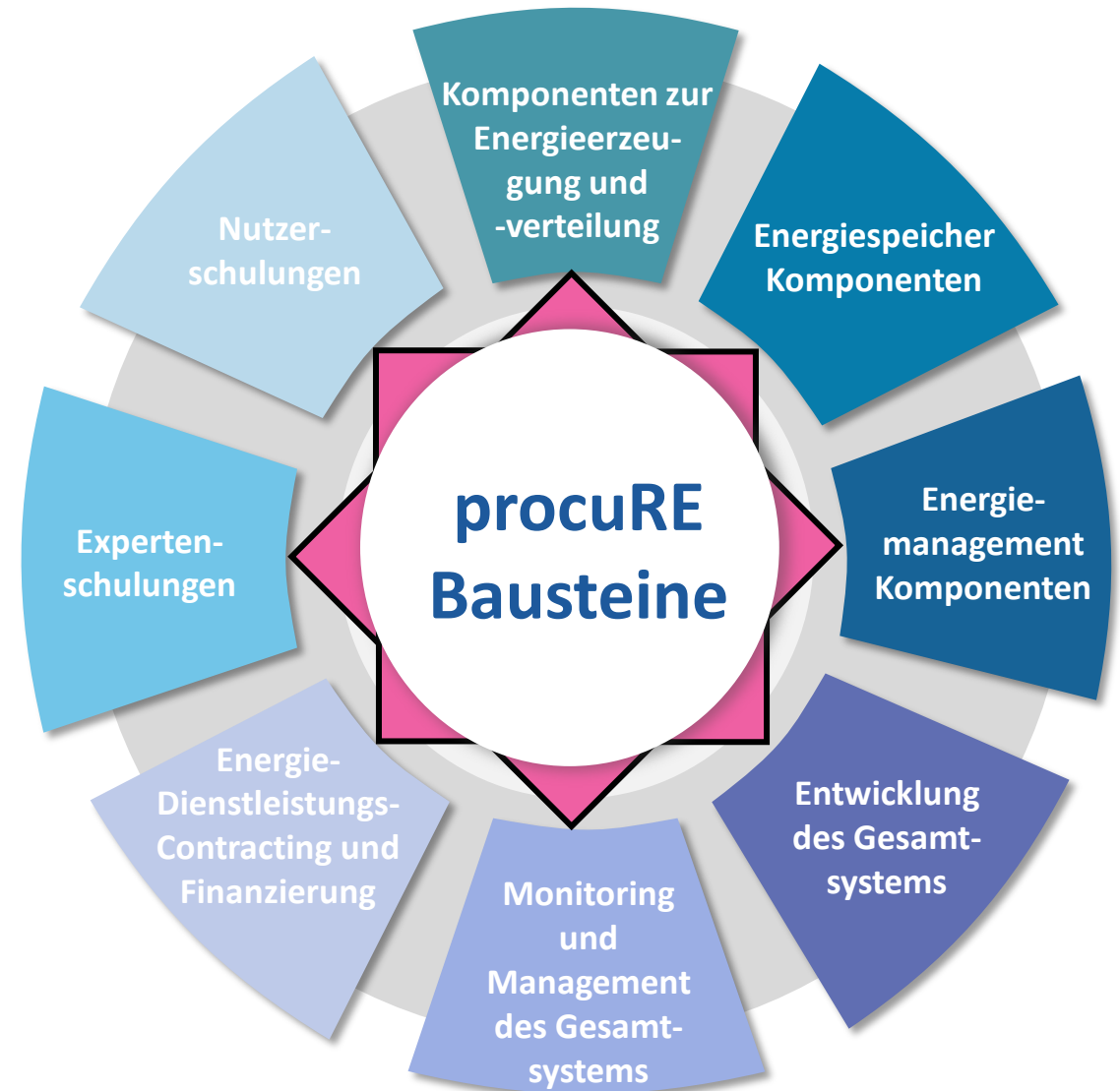
**...jede Zusammenstellung von Technologien ist denkbar, wenn
sie auch auf andere Gebäude wirtschaftlich anwendbar ist...**

procuRE gliedert die gemeinsame Aufgabe für F&E-Dienstleistungen in acht Bausteine

Bausteine

Unsere Analyse hat acht Bereiche identifiziert, die **große Defizite** aufweisen und einen **Fortschritt über den Stand der Technik hinaus** erfordern.

Anhand dieser Bausteine werden die Anbieter ihre Lösungen darstellen.



Im Pitch Deck werden die einzelnen Bausteine genauer beschrieben

Beispiel aus dem Pitch Deck



RATIONALE

- ▶ Becoming more advanced every year, BIM/BMS bring the potential to guide the design process and optimise building operation
- ▶ Synergistic utilisation of individually effective components can ensure sustainability from both a technical and economic perspective
- ▶ Feedback loops in the process during the various design phases can further optimise the design
- ▶ System specifications need to be in focus from the planning phase



SHORTCOMINGS

- ▶ Disjointed nature of single-building energy projects results in buildings which do not operate as designed
- ▶ In virtually all cases, both verification and continuous commissioning are missing
- ▶ Long run performance of HVAC systems in public buildings is significantly poorer than rated
- ▶ Building owners wish to address new challenges themselves whereas suppliers deliver a complete, integrated process quicker



PLANNED PROGRESS IN PROCUREMENT

- ▶ Promote the elaboration and validation of comprehensive processes for the energy renovation of public buildings
- ▶ Deliver and maintain effective HVAC solutions
- ▶ Simplify the interactions among stakeholders and deliver innovative, new Near-Zero planning design procedures
- ▶ Elaborate clear specifications to be understood and evaluated by "non-technical" procurer personnel

Details zu den Bausteinen finden Sie im Pitchdeck

**Details zur Gesamtaufgabe und Definition
der Bausteine sind in Entwicklung**

**Bitte bringen Sie Ihre Vorschläge
per OMC-Fragebogen ein!**

procuRE ist eine vorkommerzielle Beschaffung (Pre-Commercial Procurement, PCP) und Teil des Konzepts der Renovierungswelle der Europäischen Kommission (European Commission, EC)

Projektübersicht

WICHTIGSTE MERKMALE

- ▶ **Titel:** Pre-commercial Procurement of Breakthrough Solutions for 100% Renewable Energy Supply in Buildings
- ▶ **Dauer:** Dez 2020 – Mai 2024 (3,5 Jahre)
- ▶ **Rahmenprogramm:** HORIZONT 2020
- ▶ **Typ:** vorkommerzielle Beschaffung
- ▶ Grant Agreement Number: 963648
- ▶ Akronym: procuRE
- ▶ **Budget für PCP:** 7.680.000 Euro
- ▶ Durchgeführt von neun Partnern, unterstützt von einem Expertenbeirat.

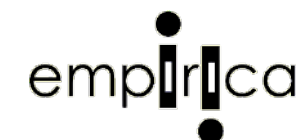


PARTNER

▶ Auftraggeber



▶ Unterstützende Organisationen



Agenda

- 1 Begrüßung und Einführung
- 2 procuRE Zielsetzung & Umfang
- 3 F&E - Beschaffung und Ausschreibungsprozess**
- 4 *Fragen und Antworten zu Projekt und Prozess*
- 5 Informationen zum Gebäude in Nürnberg
- 6 *Fragen und Antworten zum Gebäude*
- 7 Die nächsten Schritte



Alexander Nordhus
Kommunales
Energiemanagement



Vorkommerzielle Beschaffungen (Pre-Commercial-Procurments, PCP) schaffen einen neuen, von Wettbewerb geprägten Markt für Forschungs- und Entwicklungsdienstleistungen (F&E)

Vorkommerzielle Beschaffung vs. Traditionelle öffentliche Beschaffung

VORKOMMERZIELLE BESCHAFFUNG

gemeinsame Ausschreibung (Einkäufergruppe)

hoher Innovationsgrad, F&E-Leistung erforderlich

Prototypenentwicklung: mittel-/langfristig

wettbewerbliche Entwicklung: mehrere Anbieter

Schaffung geistigen Eigentums
Risiko/Nutzen-Teilung

besonderer rechtlicher Rahmen in H2020

Entwicklung in mehreren Phasen

TRADITIONELLE ÖFFENTLICHE BESCHAFFUNG

individuelle Ausschreibung (einzelne Abteilung)

geringer Innovationsgrad der Lösungen

ausgereiftes Produkt/Dienstleistung:
sofort/kurzfristig

Einzelvertrag: ein Anbieter

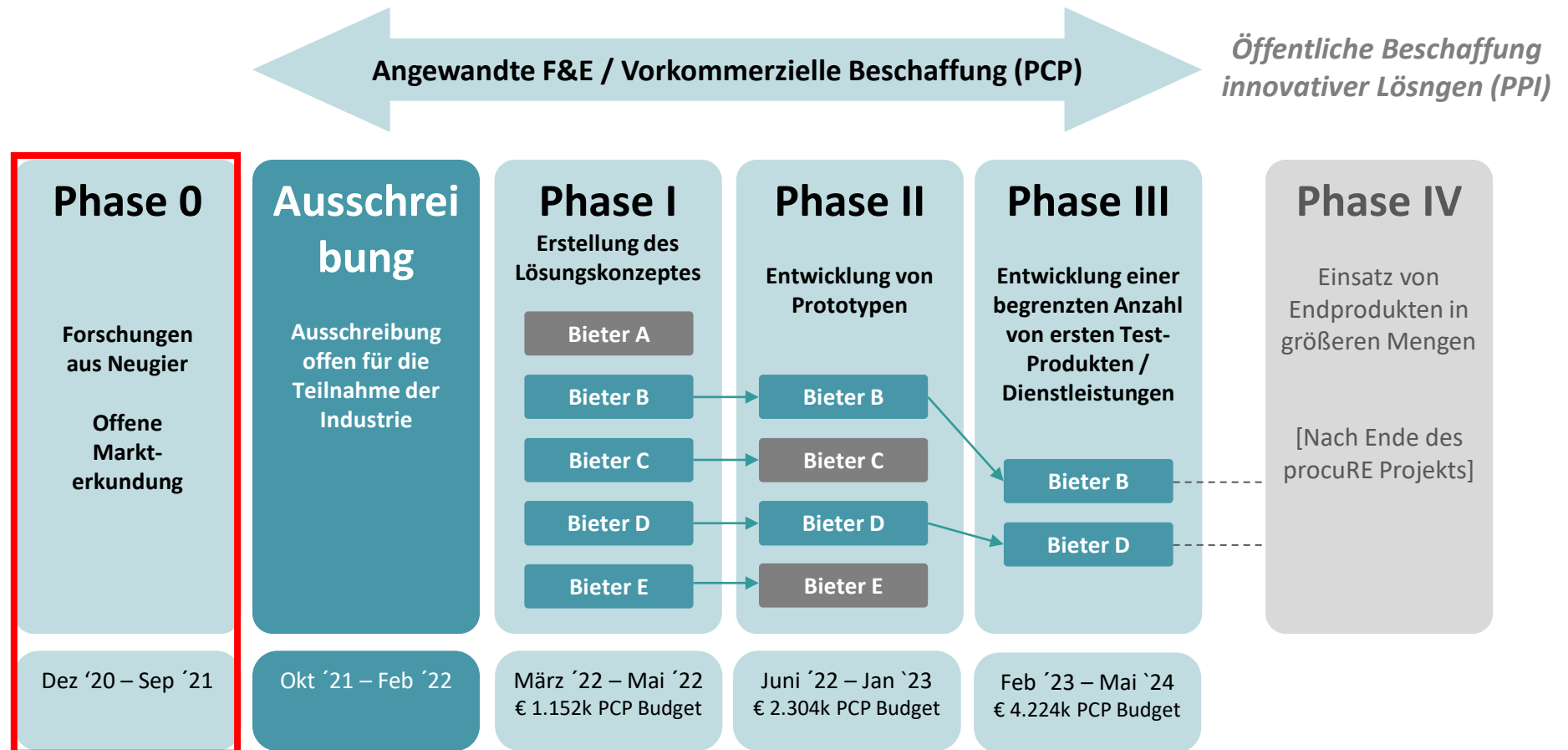
verwendet i.d.R. **bestehendes geistiges Eigentum**

nationale Vorschriften der öffentlichen Vergabe

Entwicklung in einer Phase

PCPs durchlaufen einen mehrstufigen Prozess, um die am besten geeignete und vielversprechendste Innovation auszuwählen; F&E-Leistungen werden in allen Stufen finanziert

Beschaffung von Innovationen und Ausschreibungsprozess



- ▶ Leitender Einkäufer: KSENA, Gesamtkoordination der Auftraggeber, in deren Namen gegenüber den Lieferanten handelnd
- ▶ Beschaffer (auch "Einkäufergruppe"): Barcelona, Eilat, Istanbul, Nürnberg, Energaia
- ▶ Bieter (später Auftragnehmer) = Organisationen oder Konsortien, die am PCP-Prozess teilnehmen

Konzeptentwicklung, Lösungsansätze und technische Spezifikationen

procuRE PCP Prozess | Phase I

Phase I Erstellung des Lösungskonzeptes

Bieter A

Bieter B

Bieter C

Bieter D

Bieter E

Mindestens **8 Bieter** erhalten voraussichtlich einen Zuschlag (ist noch festzulegen)

Dauer: **3 Monate (März 2022 – Mai 2022)**

Maximales Gesamtbudget dieser Phase: **1.152.000 €**

Die ausgewählten Bieter **entwickeln eine ausführliche Beschreibung der vorgeschlagenen Lösung**, die die technischen, wirtschaftlichen und organisatorischen Anforderungen der Bieter beinhaltet.

Erwartetes Ergebnis: detaillierter Bericht, der die Lösung beschreibt, und ein detaillierter Plan für die Prototypen- und Test-Aktivitäten in den Phasen II und III

Entwicklung von Prototypen

procuRE PCP Process | Phase II

Phase II

Entwicklung von
Prototypen

Bieter B

Bieter C

Bieter D

Bieter E

Mindestens **4 Bieter** werden voraussichtlich finanziert (ist noch festzulegen)

Dauer: **8 Monate (Juni 2022 – Januar 2023)**

Maximales Gesamtbudget dieser Phase : **2.304.000 €**

Die ausgewählten Bieter werden die **vielversprechendsten Ideen zu definierten Prototypen entwickeln**

Erwartetes Ergebnis: Prototypspezifikation und -demonstration; Pläne für die Entwicklung von Feldtests

Entwicklung und Test von Pilotprodukten und Dienstleistungen

— procuRE PCP Prozess | Phase III

Phase III

Entwicklung einer begrenzten Anzahl von ersten Test-Produkten / Dienstleistungen

Bieter B

Bieter D

2 oder 3 Bieter werden voraussichtlich finanziert (ist noch festzulegen)

Dauer: **16 Monate (Februar 2023 – Mai 2024)**

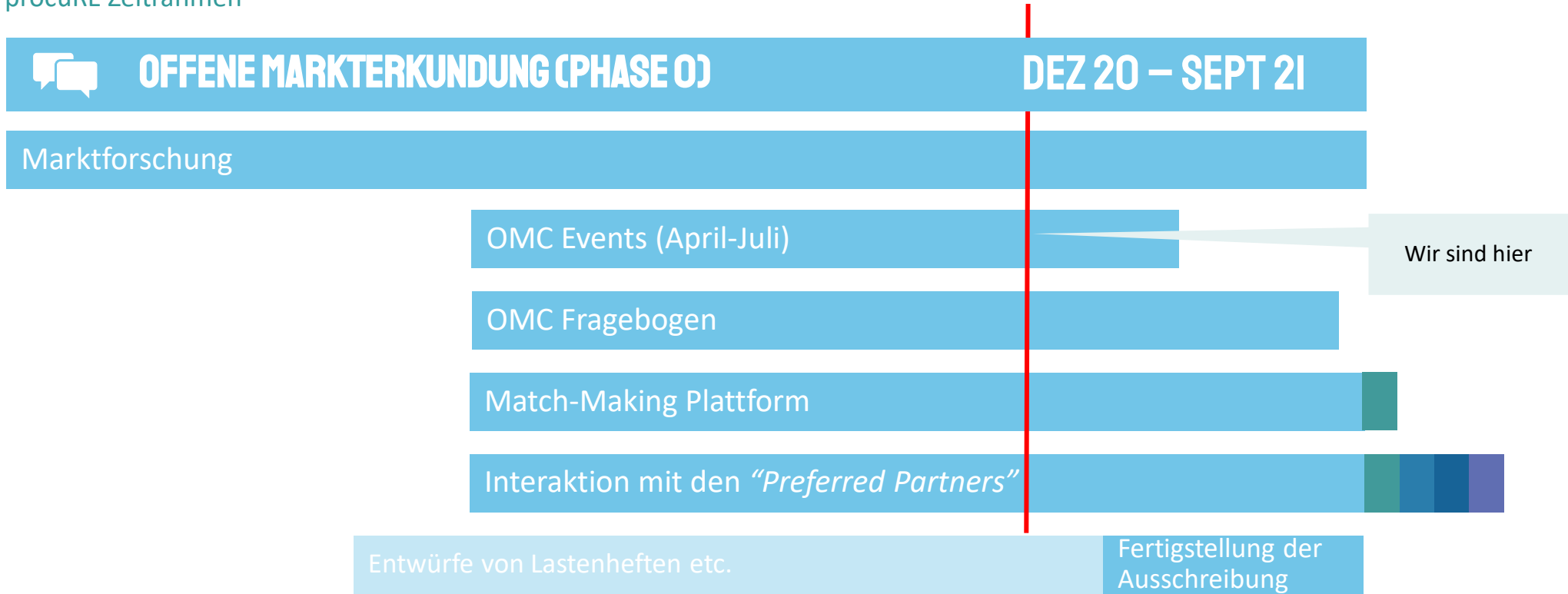
Maximales Gesamtbudget dieser Phase: **€4,224,000**

Die ausgewählten Bieter werden die **Prototypen unter realen Bedingungen anwenden und überprüfen - ein Bieter pro Pilotgebäude**

Erwartetes Ergebnis: Implementierung der Lösungen in 6 Pilotgebäuden; Gesamtbewertung und Erfolgsüberprüfung; aktualisierte Kosten-/Nutzenprognose, einschließlich eines vorläufigen Geschäftsplans

Die Ausschreibung ist für Oktober 2021 vorgesehen

procuRE Zeitrahmen



Ausblick:



Bitte schauen Sie regelmäßig unter procure-pcp.eu/tender (oder registrieren Sie sich für unseren Newsletter)

Ein PCP ist eine Beschaffung, kein Zuschuss

— Grundsätze der Finanzierung

Bepreiste Angebote werden für jede Phase angefordert
(Phase 1 bindendes Angebot, Phasen 2 und 3 jeweils Kostenschätzung)

Das Angebot muss alle Kosten (ggf. inklusive Steuern) enthalten

Die Auszahlung der Mittel erfolgt auf Basis des Angebotspreises ...

... nach Rechnungseingang und Abnahme der Leistung

Alle wesentlichen Anforderungen sind aus der EU-Wettbewerbsrichtlinie abgeleitet

PCP Ausschreibung | Wesentliche Anforderungen

EIGNUNGSKRITERIEN FÜR DIE TEILNAHME

- ▶ Die Ausschreibung ist offen für **alle Arten von Akteuren** (Unternehmen oder andere Arten von juristischen Personen), unabhängig von ihrer Größe oder Verwaltungsstruktur.
- ▶ Es sind sowohl Angebote von **Einzelunternehmen** als auch gemeinsame Angebote (**Konsortien**) möglich.
- ▶ Die Ausschreibung steht allen Teilnehmern offen, sofern **mindestens 50 % der F&E-Aktivitäten/Budgetaufwendung in der EU oder assoziierten Ländern** stattfinden.
- ▶ Die Teilnahme an der offenen Markterkundung ist keine Voraussetzung für die Abgabe eines Angebots.

ALLGEMEINE ANFORDERUNGEN

Angebots-Einreichung via e-Mail

**3-5 Monate für die Einreichung ab 21. Oktober
(muss noch bestätigt werden)**

offizielle Sprache ist Englisch

**gemeinsame Nutzung des entstandenen
geistigen Eigentums, wenn Bieter die
Ergebnisse nicht verwerten**

Den Bietern werden Vorlagen und umfangreiche Hilfestellungen zur Verfügung gestellt

PCP Ausschreibung | Zusammensetzung eines Angebots

ZU BEARBEITENDE BEREICHE

- ▶ **ADMINISTRATIV** – 1 PDF Datei
- ▶ **FINANZIELL** – 1 PDF Datei und 1 xlsx Datei
- ▶ **TECHNISCH** – 1 durchsuchbare PDF Datei, max. 80 Seiten

ADMINISTRATIVER BEREICH

- ▶ Informationen und Nachweise über:
 - die Rechtsfähigkeit,
 - die Nicht-Disqualifikation aufgrund von Ausschlusskriterien,
 - technische, personelle und wirtschaftliche Leistungsfähigkeit des Bieters
 - Erfüllung projektbezogener on/off-Kriterien

FINANZIELLER BEREICH

- ▶ Das Angebot muss eine detaillierte Kostenaufstellung mit folgenden Angaben enthalten:
 - verbindlicher Paketpreis für alle Positionen, die für die Durchführung der Phase I benötigt werden
 - Kostenschätzungen für die Phasen II und III

TECHNISCHER BEREICH

Die Ausschreibungsunterlagen umfassen:

- ▶ Aufforderung zur Angebotsabgabe mit Zuschlagskriterien
- ▶ technische Aufgabenstellung, gegliedert nach Zuschlagskriterien einschließlich eines Anhangs mit Gebäudeinformationen
- ▶ Vorlage für die technische Bewerbung, strukturiert nach Zuschlagskriterien mit Hinweisen zu den erwarteten Leistungen

Von den Lieferanten wird erwartet:

- ▶ Beschreibung der Gesamtmethodik und wie die Lösung an jedes der vorgegebenen Gebäude angepasst werden kann.
- ▶ Berechnung von Kennzahlen für ausgewählte Gebäude
- ▶ Darstellung der Gesamtbetriebskosten (TCO), aller Finanzierungsmodelle und Vermarktungspläne
- ▶ Projektmanagement-Ansatz einschließlich eines Konzepts für Co-Design-Verfahren mit Auftraggebern vom Entwurf bis zur Implementierung in den Gebäuden einschließlich Schulungen

Für jede der drei Phasen gelten die gleichen Regeln hinsichtlich Vertrag, Prüfung, Zahlungen und geistigem Eigentum

— PCP Ausschreibung | Auftragsvergabe und Projektbearbeitung

Vertragsabschluss

Rahmenvereinbarung mit **spezifischen Verträgen in jeder Phase**

Prüfung

während jeder Phase wird die Vertragsumsetzung **regelmäßig überprüft** und mit den **erwarteten Ergebnissen** abgeglichen

Abschlusskriterien

zufriedenstellender Abschluss von Zwischenzielen und Erbringen von Arbeitsergebnissen sind Zahlungsvoraussetzung

Rechte an geistigem Eigentum

die Bieter **behalten die Rechte** am im Projekt generierten **geistigen Eigentum**, müssen diese jedoch wahrnehmen

Das Projekt wird so viel tun wie möglich (und von Lieferanten gewollt), um die gewählten Lösungen während jeder Phase öffentlich bekannt zu machen; der Schwerpunkt wird auf Beschaffern in ganz Europa liegen

Sichtbarkeit der erfolgreichen Bieter (je nach Präferenz)

Obligatoriamente: Abstract für EU und Projekt-Website



Zusätzlich: Besuche vor Ort

Besichtigung von Lösungen für die Allgemeinheit und für Pressevertreter bei Open Pilot Days (nur Phase-III-Lieferanten)

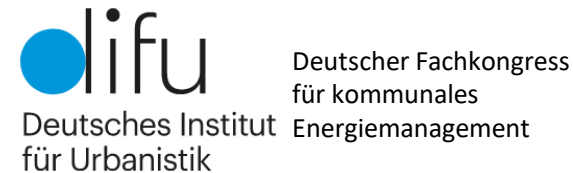
Optional: Präsentationen und Publikationen

Das Projekt wird laufend auf Meetings und Events vorgestellt

- ▶ Preferred Partners Forum – 13. Juli 2021
- ▶ Smart City Marketplace - (procuRE ist ein Aktionscluster)



Veröffentlichung von Zusammenfassungen und Dokumentationen, zum Beispiel:



Agenda

- 1 Begrüßung und Einführung
- 2 procuRE Zielsetzung & Umfang
- 3 F&E - Beschaffung und Ausschreibungsprozess
- 4 *Fragen und Antworten zu Projekt und Prozess***
- 5 Informationen zum Gebäude in Nürnberg
- 6 *Fragen und Antworten zum Gebäude*
- 7 Die nächsten Schritte

Agenda

- 1 Begrüßung und Einführung
- 2 procuRE Zielsetzung & Umfang
- 3 F&E - Beschaffung und Ausschreibungsprozess
- 4 *Fragen und Antworten zu Projekt und Prozess*
- 5 Informationen zum Gebäude in Nürnberg**
- 6 *Fragen und Antworten zum Gebäude*
- 7 Die nächsten Schritte



Peter Pfeifer
Kommunales
Energiemanagement



Die Lösungen sollen in sechs Pilotgebäuden eingesetzt werden - wie die Zuteilung erfolgt, wird derzeit erarbeitet (Ihre Beiträge im OMC-Fragebogen nehmen wir dankend entgegen)

procuRE Demonstrations-Standorte

VELENJE, SLOVENIA

- ▶ Grundschule
- ▶ Gebäudehülle 20 Jahre alt
- ▶ Sanierung voraussichtlich vor Phase III ¹
- ▶ Heizung: Öl + elektrisch



BARCELONA, SPANIEN

- ▶ Büroräume + Rechenzentrum
- ▶ 2010 Modernisierung der Gebäudehülle (1850)
- ▶ Zentrale Wärmepumpe mit mehreren Verteilern
- ▶ AC für Rechenzentrum benötigt Upgrade, Monitoring-System seit 2015 installiert



NÜRNBERG, DEUTSCHLAND

- ▶ Grundschule + Hort
- ▶ 2015 nach Passivhaus-Standard gebaut
- ▶ Heizung: Gas-Brennwertkessel
- ▶ Kein EE; einfaches HLK-Regelsystem



ISTANBUL, TÜRKEI

- ▶ Büro + Bäckereischule
- ▶ Gebaut 2015
- ▶ System mit variabler Kältemittelverteilung
- ▶ Keine EE oder Monitoring-System



VILA NOVA DE GAIA (PORTO), PORTUGAL

- ▶ Grundschule + Hort
- ▶ 2014 nach nationalen Standards gebaut
- ▶ Gasheizung, Wärmepumpe zur Kühlung
- ▶ Kleine Solarthermie-Anlage; fortschrittliches Regelsystem für Gebäudetechnik



EILAT, ISRAEL

- ▶ Zukünftig: Büro + Werkstätten + Ausstellung
- ▶ Altes Terminal und Tower - Baujahr 1960
- ▶ Sanierung voraussichtlich vor Phase III ¹
- ▶ Zentrale HLK, lokale AC-Systeme, Kältemaschinen

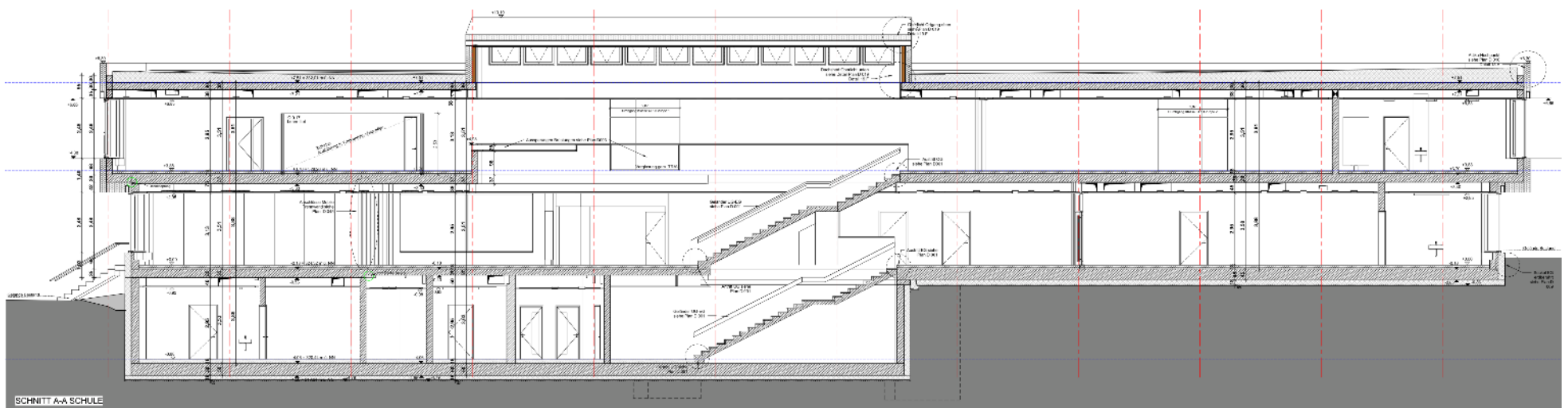


¹ Details zu den Änderungen werden in den Ausschreibungsunterlagen (Challenge Brief) angegeben

Grundschule Nürnberg Zerzabelshof

Das Nürnberger Pilotgebäude

- ▶ Baujahr: 2016
- ▶ Baulicher Standard: Passivhaus
- ▶ Heizung: Gas-Brennwert-Gerät
- ▶ BGF Schule & Hort: 3400 m²
- ▶ NGF Schule & Hort: 2500 m²
- ▶ Umbautes Volumen: 13.600 m³



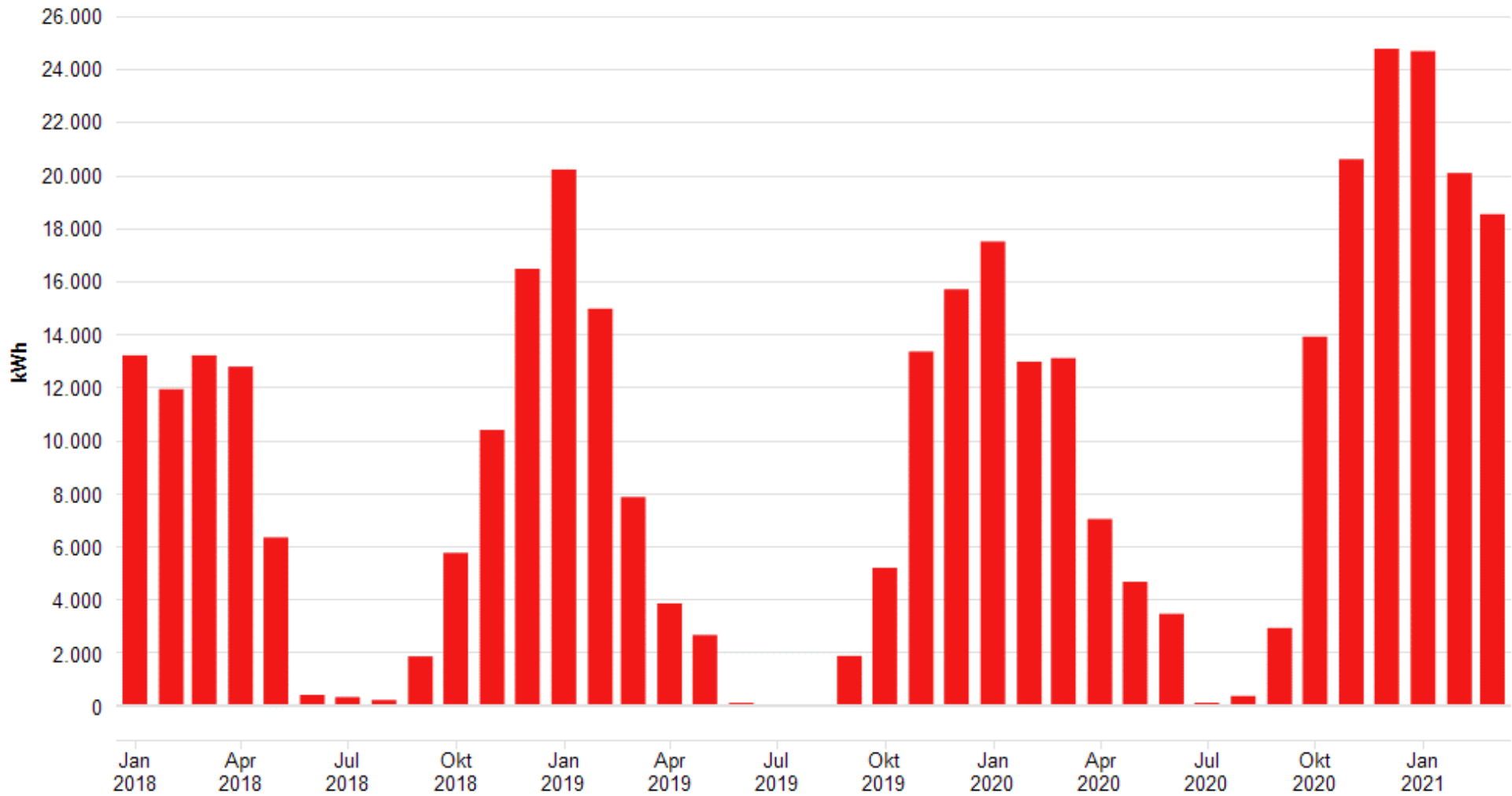
Grundschule Nürnberg Zerzabelshof

— Verfügbare Dachflächen und Raum UG



Grundschule Nürnberg Zerzabelshof

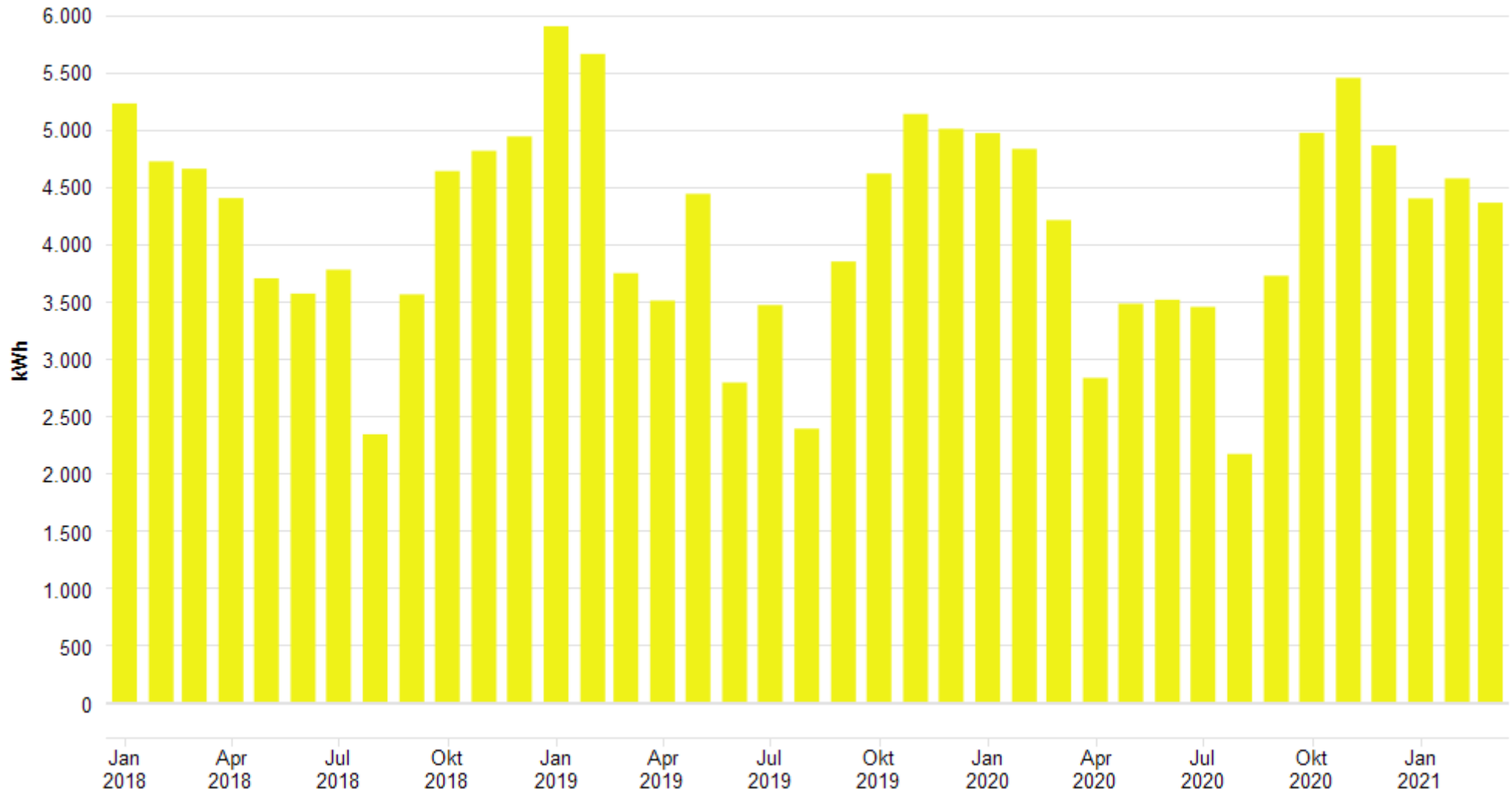
Wärmeverbrauch



Jährlicher Wärmeverbrauch: **78.500 kWh/a** (Mittelwert des Zeitraums Mai 2018 – April 2020)

Grundschule Nürnberg Zerzabelshof

Stromverbrauch



Jährlicher Stromverbrauch: **49.300 kWh/a** (Mittelwert des Zeitraums Mai 2019 – April 2020)

Agenda

- 1 Begrüßung und Einführung
- 2 procuRE Zielsetzung & Umfang
- 3 F&E - Beschaffung und Ausschreibungsprozess
- 4 *Fragen und Antworten zu Projekt und Prozess*
- 5 Informationen zum Gebäude in Nürnberg
- 6 *Fragen und Antworten zum Gebäude (15 minutes max)***
- 7 Die nächsten Schritte

Agenda

- 1 Begrüßung und Einführung
- 2 procuRE Zielsetzung & Umfang
- 3 F&E - Beschaffung und Ausschreibungsprozess
- 4 *Fragen und Antworten zu Projekt und Prozess*
- 5 Informationen zum Gebäude in Nürnberg
- 6 *Fragen und Antworten zum Gebäude*
- 7 Die nächsten Schritte**

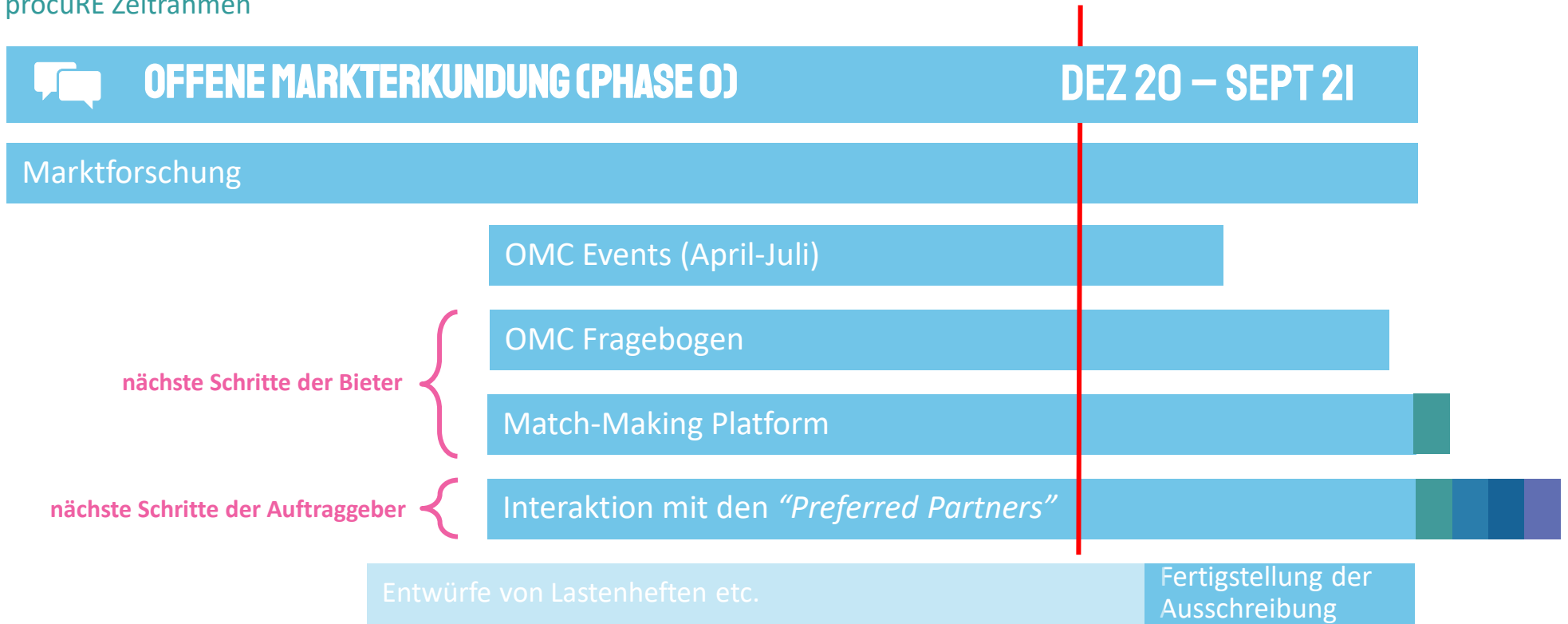


Alexander Nordhus
Kommunales
Energiemanagement



Die Ausschreibung ist für Oktober 2021 vorgesehen

procuRE Zeitrahmen



Ausblick:



Bitte schauen Sie regelmäßig unter procure-pcp.eu/tender (oder registrieren Sie sich für unseren Newsletter)

Bieter werden eingeladen, leistungsfähige Konsortien zu bilden Die Suche nach Partnern wird mit der Matchmaking-Plattform unterstützt

Nächste Schritte der Bieter | Matchmaking

MATCHMAKING

- ▶ Sie werden sichtbar für andere Bieter, die auch nach Partnern suchen
- ▶ beschreiben Sie:
 - Wonach Sie suchen
 - Was Sie anbieten
 - Einige Eckdaten + Kontaktinformationen
- ▶ das Ausfüllen des Formulars dauert nur ca. 5 Minuten

Wir ermutigen Unternehmen, die nicht die gesamte procuRE-Aufgabe abdecken können, sich mit anderen Unternehmen zusammenzuschließen. Geben Sie mit (internationalen) Partnern ein gemeinsames Angebot ab. (Konsortium)

ZU FINDEN AUF PROCURE-PCP.EU

FORMULAR UND DARSTELLUNG AUF DER PLATTFORM

MATCHMAKING FORM

To be listed on the matchmaking platform, please send your information with the form below. If you wish your contact information to be removed, send a message to suppliers@procure-pcp.eu. Describe what you are looking for or offering. The following information will be published on the procure website.

Company / organisation name *

Company / organisation website *

Country coverage

- Germany
- Israel
- Portugal
- Slovenia
- Spain
- Turkey

Expertise

- Energy production and distribution components
- Energy storage components
- Energy management components
- System package design
- System
- Package monitoring and management
- Energy service contracting and financing
- Professional training
- Occupants education

Search

Search ...

Country

- Germany (4)

What we are looking for

- Energy management components (4)
- Energy production and distribution components (4)

COMPANY EXAMPLE I
Germany

COMPANY EXAMPLE I
Germany

PROFILE

PROFILE

← → ↻ 🏠

🔒 <https://procure-pcp.eu/open-market-consultation/>

📄 ⋮ 📧 ⭐

🏠 🐦 📘

PRUCU RE

ABOUT PCP **CALL FOR TENDER** CITIES NEWS & EVENTS

REQUEST FOR TENDER
COMMON CHALLENGE
MATCHMAKING INPUT
MATCHMAKING PLATFORM

🖱️

Alle Beteiligten dürfen sich gerne zu Inhalt und Rahmenbedingungen äußern

Nächste Schritte für Bieter und Ausschreibende | Beantworten Sie den OMC Fragebogen

OMC FRAGEBOGEN

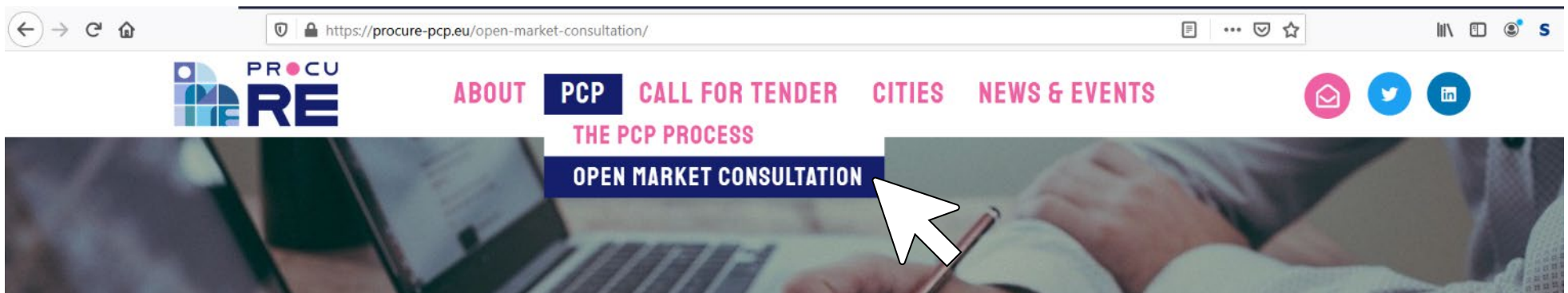
- ▶ geben Sie uns fundierten Input zu Inhalten und Rahmenbedingungen von procuRE
 - Bieter: Was ist möglich / am sinnvollsten?
 - Beschaffer: Was brauchen Sie?
- ▶ Schritte
 - bitte Pitchdeck herunterladen und lesen
 - Formular ausfüllen
- ▶ das Ausfüllen des Formulars dauert etwa 5-15 Minuten (je nach Detailgrad)

FRAGEBOGEN ONLINE

The screenshot shows the online questionnaire interface. It includes a header with the 'procuRE' logo and title. Below the title, there is a paragraph of introductory text explaining the purpose of the questionnaire. The main content area contains several questions with radio button options and text input fields. A 'Required' label is visible above the 'Respondents information' section.

alle Beiträge - von Bietern und Beschaffern - sind wertvoll, um die Aufgabenstellung zu präzisieren und zu strukturieren.

LOCATION ON PROCURE-PCP.EU



Jede Organisation auf der Abnehmerseite ist eingeladen, ein *bevorzugter Partner* zu werden

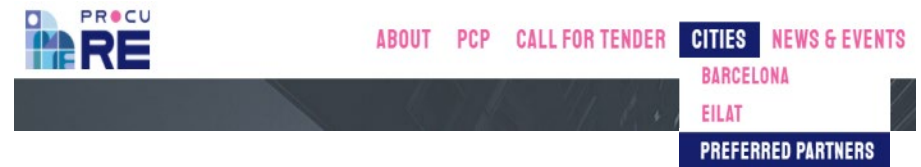
Nächste Schritte der Ausschreibenden | bevorzugte Partner (Preferred Partner)

WIE WIRD MAN EIN BEVORZUGTER PARTNER?

- ▶ wenn Sie am procuRE-Ansatz interessiert sind, können Sie ein bevorzugter Partner werden, um:
 - mit der Einkäufergruppe zusammenzuarbeiten
 - eng in den PCP-Prozess eingebunden zu werden
 - Zugang zu allen Informationen über PCP-Ergebnisse zu erhalten
 - Erstattung der Reisekosten zu den *Open-Pilot-Days* zu erhalten (je nach Verfügbarkeit der Mittel)
- ▶ Schritte:
 - erklären Sie einfach Ihr Interesse per E-Mail an procure@empirica.com
 - bitte mit angeben:
 - kurzes Motivationsschreiben (Klimaziele und Projektbezug)
 - Logo

Das Bekanntmachen Ihres Interesses an der Lösung zeigt, dass es eine Nachfrage gibt und erhöht die Wahrscheinlichkeit, dass sich leistungsstarke Konsortien bewerben.

BEVORZUGTE PARTNER AUF UNSERER INTERNETSEITE



WHAT DOES IT MEAN?

To contribute wherever possible to shape and validate the PCP goal by providing background information regarding the specific needs of (public) procurers.



To collaborate with the consortium's Buyers Group and to meaningfully support the project's objectives.



To be kept informed about all aspects of the PCP and afforded access to all information concerning the PCP results.



To engage closely with the PCP Process, with a view to ultimately expanding the market uptake of the developed solutions through your own Public Procurement of Innovative solutions (PPI).



To join us, [CONTACT US](#).

PREFERRED PARTNERS

STADT  FRANKFURT AM MAIN

▼ [FRANKFURT AM MAIN](#)



**Pre-commercial Procurement of
Breakthrough Solutions for
100% Renewable Energy Supply in Buildings**

**Alle Informationen zur Ausschreibung werden online auf
procure-pcp.eu veröffentlicht**

**Richten Sie bitte alle Fragen an:
suppliers@procure-pcp.eu**

 procure-pcp.eu

 bit.ly/procure-LI

 [@procure_pcp](https://twitter.com/procure_pcp)

[#procu100re](https://twitter.com/procure_pcp)



This project has received funding from the European Union's Horizon 2020 research and innovation programme under grant agreement No 963648.

The sole responsibility for the publication lies with the editor and does not necessarily reflect the opinion of the European Commission. The European Commission is also not responsible for any use that may be made of the information contained herein.